



DU CONSULTANTS PLANNING MODULES 2025



Vacances et jours fériés



S'approprier le métier de consultant



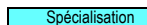
Développer son activité de consultant



Améliorer sa pratique du conseil en entreprise



Accompagner les directions



Se professionnaliser en tant que formateur pour adultes



Rentrée oral blanc jury

Décembre		
1	D	
2	L	
3	M	
4	M	
5	J	
6	V	
7	S	
8	D	
9	L	
10	M	
11	M	
12	J	
13	V	
14	S	
15	D	
16	L	
17	M	
18	M	
19	J	
20	V	
21	S	
22	D	
23	L	
24	M	
25	M	
26	J	
27	V	
28	S	
29	D	
30	L	
31	M	

Janvier 25		
1	M	
2	J	
3	V	
4	S	
5	D	
6	L	
7	M	
8	M	
9	J	
10	V	
11	S	
12	D	
13	L	
14	M	
15	M	
16	J	
17	V	
18	S	
19	D	
20	L	
21	M	
22	M	
23	J	
24	V	
25	S	
26	D	
27	L	
28	M	
29	M	
30	J	
31	V	

Février		
1	S	
2	D	
3	L	
4	M	
5	M	2-1 2-4
6	J	3-2
7	V	4A-1
8	S	
9	D	
10	L	
11	M	
12	M	
13	J	
14	V	
15	S	
16	D	
17	L	
18	M	
19	M	4B-1
20	J	2-2 2-2
21	V	4A-2
22	S	
23	D	
24	L	
25	M	
26	M	
27	J	
28	V	

Mars		
1	S	
2	D	
3	L	
4	M	
5	M	
6	J	
7	V	
8	S	
9	D	
10	L	
11	M	
12	M	3-1
13	J	2-3 3-3
14	V	4A-2
15	S	
16	D	
17	L	
18	M	
19	M	
20	J	
21	V	
22	S	
23	D	
24	L	
25	M	4A-3
26	M	4B-1
27	J	4B-2
28	V	1-1 2-1
29	S	
30	D	
31	L	

Avril		
1	M	
2	M	
3	J	4A-3
4	V	4B-2
5	S	
6	D	
7	L	
8	M	
9	M	
10	J	
11	V	
12	S	
13	D	
14	L	
15	M	4A-4
16	M	4B-3
17	J	4B-3
18	V	Oral blanc
19	S	
20	D	
21	L	
22	M	
23	M	
24	J	
25	V	
26	S	
27	D	
28	L	
29	M	
30	M	

Mai		
1	J	
2	V	
3	S	
4	D	
5	L	
6	M	
7	M	
8	J	
9	V	
10	S	
11	D	
12	L	
13	M	
14	M	
15	J	1-1
16	V	Soutenances
17	S	
18	D	
19	L	
20	M	
21	M	
22	J	
23	V	
24	S	
25	D	
26	L	
27	M	
28	M	
29	J	
30	V	
31	S	

Liste		Intervenants
1-1	Communication / positionnement	M Giraud
1-2	Analyser le marché du conseil et de la formation continue	A Roizot
1-3	Créer et gérer son activité	Elodie Favre
2-1	Construire son offre de prestations ou de services	T Mercier
2-2	Vendre et communiquer sur sa prestation	M Bourbon
2-3	Développer son réseau et sa e-reputation	M Bourbon
2-4	Gérer et sécuriser la relation client	A Roizot
3-1	Maîtriser la posture de conseil	Elodie Favre
3-2	Accompagner le changement	E. Wetzel
3-3	Construire et négocier une mission de conseil ou de formation	C Vaux
4A-1	Se familiariser avec l'andragogie ou pédagogie pour adultes	A Grillet Morin
4A-2	Concevoir un programme de formation	A Grillet Morin
4A-3	Animer une session de formation	A Grillet Morin
4A-4	Evaluer	A Grillet Morin
4B-1	Le dirigeant d'entreprise et son environnement	E. Wetzel
4B-2	Le dirigeant et la gestion de la croissance	Elodie Favre
4B-3	Le dirigeant et ses équipes	A Roizot
	Rentrée + Oral blanc + jury	A Roizot + C Vaux
	Vacances / jours fériés	

126h (175h si 2 options)