

TYPE DIPLOME : Master

Domaine : Droit, Économie, Gestion

Catalogue : ODF

VDI : MASCAEP 251

Mention : Management

Année : 2025-2026

VET : G5MH31 251

Parcours : Banque - Chargé d'affaires entreprises et professionnels / gestion de patrimoine - Alternance

Obl.	Code Ametys	Code Apogée	Libellé court	Nat.	Libellé long	ECTS	Poids MODU	Volume hor.	MCC SESSION 1					MCC SESSION 2				
									Modal.	Nature	Durée	Coeff.	Remarques	Modal.	Nature	Durée	Coeff.	Remarques

M2 - Banque - Chargé d'affaires, entreprises et professionnels / gestion de patrimoine - Alternance

KRC47VND			Année d'alternance - M2			60												
O	KMDI9I2J			UE	UE01 La banque et son contexte	7												
O	KNG1JYOU		COMP01_CCPAYA	MODU	Portefeuille de compétences													
O	M91C8IRA		FINA05_CCPAYA	EC	Finance durable et intermédiaires financiers	3		CM 10,5	2 CCI	Ecrit et Oral	100%							
								TD 10,5										
O	KNG1JZ6L		ANGL03_CCPAYA	EC	Anglais professionnel	1		CM 10,5	2 CCI	Ecrit et Oral	100%							
								TD 10,5										
O	KNG1JZE4		FINA04_CCPAYA	EC	Marchés financiers 2	2		CM 7	2 CCI	Ecrit et Oral	100%							
								TD 7										
O	LI2VN993		GEST04_CCPAYA	EC	Risques psycho-sociaux	1		CM 3,5										
								TD 3,5	2 CCI	Ecrit et Oral	100%							
O	KMDI9ZIY			UE	UE02 Mise en situation professionnelle	12												
O	KNG1JZKS		ENCA01_CCPAYA	MODU	Travaux encadrés & Jeu de rôle bancaire			CM 21										
								TD 21										
O	KNG1JZZF		MEMO02_CCPAYA	EC	Mémoire de fin d'études (écrit et soutenance)	6		CM 3,5	2 CCI	Ecrit et Oral	100%	Écrit : 30% Oral : 70% Moyenne à l'EC : note seuil à 10/20						
								TD 3,5										
O	KNG1K07D		EVAL01_CCPAYA	EC	Evaluation des missions en agence bancaire	6		0	2 CCI	Pratique	100%							
X	M91CNRKY			BLOC	Orientation Conseiller clientèle professionnel													
O	KMDI2RCL			UE	UE03 Gérer et développer son portefeuille	3												
O	KNG1JV5F		PORT01_CCPAYA	EC	Analyser un portefeuille de clients professionnels	1		CM 10,5	2 CCI	Ecrit et Oral	100%							
								TD 10,5										
O	KNG1JVGN		PACT01_CCPAYA	EC	Définir un plan d'action commercial	2		CM 14	2 CCI	Ecrit et Oral	100%							
								TD 14										
O	KNG1JW13		EXAM01_CCPAYA	MODU	Préparation examen EU01			CM 3,5										
								TD 3,5										
O	KMDI3EC7			UE	UE04 Gérer les risques professionnels	3												
O	KNG1JW97		RISQ01_CCPAYA	EC	Analyser les risques	1		CM 10,5	2 CCI	Ecrit et Oral	100%							
								TD 10,5										
O	KNG1JWH0		ENGA01_CCPAYA	EC	Conduite à tenir en matière d'engagement	2		CM 14	2 CCI	Ecrit et Oral	100%							
								TD 14										

Obl.	Code Ametsys	Code Apogée	Libellé court	Nat.	Libellé long	ECTS	Poids MODU	Volume hor.	MCC SESSION 1					MCC SESSION 2				
									Modal.	Nature	Durée	Coeff.	Remarques	Modal.	Nature	Durée	Coeff.	Remarques
O	KMDI3QPJ			UE	UE05 Répondre aux besoins des clients	7												
O	KNG1JWP4		RELA01_CCPAYA	EC	Conduire l'entrée en relation et gérer le quotidien	2		CM 17,5	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD 17,5										
O	KNG1JWW0		DCOM01_CCPAYA	EC	Exploiter la documentation comptable	1		CM 7	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD 7										
O	KNG1JX22		APRO01_CCPAYA	EC	Accompagner le professionnel	2		CM 31,5	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD 31,5										
O	KNG1JX9F		EPRO01_CCPAYA	EC	Mener un entretien professionnel	2		CM 17,5	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD 17,5										
O	KMDI4940			UE	UE06 L'approche patrimoniale du professionnel	2												
O	KNG1JXGS		GPAT01_CCPAYA	EC	Appréhender la gestion patrimoniale	1		CM 14	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD 14										
O	KNG1JXMS		GPAT02_CCPAYA	EC	Pratiquer la gestion patrimoniale	1		CM 10,5	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD 10,5										
O	KNG1JXT1		REVI01_CCPAYA	MODU	Révision Evaluation			CM 3,5										
								TD 3,5										
O	KMDI4X0N			UE	UE07 L'analyse globale d'un dossier	26												
O	KNG1JXZX		EXAM02_CCPAYA	EC	Cas de synthèse écrit I (examen national ES Banque)	8		0	CT	Ecrit		100%						
O	KNG1JY5V		EXAM03_CCPAYA	EC	Cas de synthèse écrit II (examen national ES Banque)	8		0	CT	Ecrit		100%						
O	KNG1JY8G		EXAM04_CCPAYA	EC	Grand oral : Simulation d'entretien commercial	5		0	CT	Oral		100%	Contrôle terminal ES Banque					
O	LUWGA0WP		EXAM05_CCPAYA	EC	Grand oral : Plan d'action commerciale et analyse de portefeuille	5		0	CT	Oral		100%	Contrôle terminal ES Banque					
O	KNG1JYBJ		REVI02_CCPAYA	MODU	Révisions			CM 10,5										
								TD 10,5										
O	KNG1JYJ4		OMNI02_CCPAYA	MODU	Approche OMNISCANALE de la relation client (POMNI 2)													
O	KNG1JYLV		AAMF01_CCPAYA	MODU	Accompagnement AMF													
X	M91CR0XB			BLOC	Orientation Conseiller patrimonial agence													
O	M91CSZMJ			UE	UE03 Demande client et conseil patrimonial	6												
O	M91CU0W9		PATR001_CCPAYA	EC	Prendre en charge le client patrimonial	1		CM 3,5	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD 3,5										
O	M91CVFXJ		PATR002_CCPAYA	EC	Préparer l'entretien de découverte	1		CM 7	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD 7										
O	M91CVZYZ		PATR003_CCPAYA	EC	Découvrir le client et sa situation par l'approche globale	2		CM 10,5	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD 10,5										
O	M91CWNX7		PATR004_CCPAYA	EC	Réaliser une analyse et un diagnostic de situation du client	2		CM 3,5	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						

Obl.	Code Ametys	Code Apogée	Libellé court	Nat.	Libellé long	ECTS	Poids MODU	Volume hor.	MCC SESSION 1					MCC SESSION 2				
									Modal.	Nature	Durée	Coeff.	Remarques	Modal.	Nature	Durée	Coeff.	Remarques
								TD 3,5										
O	M91CYJJP			UE	UE04 Conseil matrimonial et fiscal à la clientèle patrimoniale	10												
O	M91CZUSK		PATR005_CCPAYA	EC	Elaborer des scenarii d'optimisation de la situation civile du client	5		CM 10,5	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD 10,5										
O	M91D14TT		PATR006_CCPAYA	EC	Etablir des propositions d'optimisation fiscale	5		CM 10,5	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD 10,5										
O	M91D2657			UE	UE 05 Mettre en oeuvre un conseil d'optimisation patrimoniale	21												
O	M91D3GQP		PATR007_CCPAYA	EC	Etablir des préconisations patrimoniales adaptées à la situation du client	8		CM 28	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD 28										
O	M91D3ZPQ		PATR008_CCPAYA	EC	Expliquer au client l'impact de ces préconisations	5		CM 7	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD 7										
O	M91D55FM		PATR009_CCPAYA	EC	Concrétiser les solutions faites au client	8		CM 14	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD 14										
O	M91D6MPW			UE	UE06 Développer la clientèle tout en maîtrisant les risques	4												
O	M91D7GWN		PATR010_CCPAYA	EC	Suivre au quotidien son portefeuille de clients patrimoniaux	2		CM 10,5	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD 10,5										
O	M91D82JV		PATR011_CCPAYA	EC	Analyser et développer son portefeuille de clients patrimoniaux	2		CM 14	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD 14										
F	KLGRM6ZS		VALO001_GTRANA	MODU	Valorisation de l'engagement étudiant			TD 0	Voir	Remarques			Cf. Dispositif engagement étudiant - CFVU du CAC du 06/07/23					
F	KNYMLXLB		STAG01_GTRANA	MODU	Stage facultatif - alternance (césure uniquement)													