Parcours : Banque - Chargé d'affaires entreprises et professionnels / gestion de patrimoine - Alternance

M2 - Banque - Chargé d'affaires, entreprises et professionnels / gestion de patrimoine - Alternance **ECTS** : 60

VDI : MASCAEP 251 **VET :** G5MH31 251

Année d'alternance - M2 **ECTS** : 60

Maquette d'enseignement										Évaluation									
										Session 1 / unique					Session 2 / seconde chance				
Code	Libellé court	Nat.	Libellé	ECTS	Poids MODU	Note seuil	Régime	Volume horaire		Type d'éval.	Nat.	Durée	Coef.	Remarques	Type d'éval.	Nat.	Durée	Coef.	Remarques
KMDI9I2J		**UE**	**UE01 La banque et son contexte**	**7**															
KNG1JYOU	COMP01_CCPAYA	MODULE	Portefeuille de compétences																
M91C8IRA	FINA05_CCPAYA	EC	Finance durable et intermédiaires financiers	3				CM	10,5	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD	10,5										
KNG1JZ6L	ANGL03_CCPAYA	EC	Anglais professionnel	1				CM	10,5	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD	10,5										
KNG1JZE4	FINA04_CCPAYA	EC	Marchés financiers 2	2				CM	7	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD	7										
LI2VN993	GEST04_CCPAYA	EC	Risques psycho-sociaux	1				CM	3,5										
								TD	3,5	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
KMDI9ZIY		**UE**	**UE02 Mise en situation professionnelle**	**12**															
KNG1JZKS	ENCA01_CCPAYA	MODULE	Travaux encadrés & Jeu de rôle bancaire					CM	21										
								TD	21										
KNG1JZZF	MEMO02_CCPAYA	EC	Mémoire de fin d'études (écrit et soutenance)	6				CM	3,5	2 CCI	Ecrit et Oral		100%	Écrit : 30% Oral : 70% Moyenne à l'EC : note seuil à 10/20					
								TD	3,5										
KNG1K07D	EVAL01_CCPAYA	EC	Evaluation des missions en agence bancaire	6						2 CCI	Pratique		100%						
		Choisir 1 élément(s)																	
M91CNRKY		BLOC	Orientation Conseiller clientèle professionnel																
KMDI2RCL		**UE**	**UE03 Gérer et développer son portefeuille**	**3**															
KNG1JV5F	PORT01_CCPAYA	EC	Analyser un portefeuille de clients professionnels	1				CM	10,5	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD	10,5										
KNG1JVGN	PACT01_CCPAYA	EC	Définir un plan d'action commercial	2				CM	14	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD	14										
KNG1JW13	EXAM01_CCPAYA	MODULE	Préparation examen EU01					CM	3,5										
								TD	3,5										
KMDI3EC7		**UE**	**UE04 Gérer les risques professionnels**	**3**															
KNG1JW97	RISQ01_CCPAYA	EC	Analyser les risques	1				CM	10,5	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD	10,5										
KNG1JWH0	ENGA01_CCPAYA	EC	Conduite à tenir en matière d'engagement	2				CM	14	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD	14										

Maquette d'enseignement									Évaluation								
									Session 1 / unique					Session 2 / seconde chance				
Code	Libellé court	Nat.	Libellé	ECTS	Poids MODU	Note seuil	Régime	Volume horaire	Type d'éval.	Nat.	Durée	Coef.	Remarques	Type d'éval.	Nat.	Durée	Coef.	Remarques
KMDI3QPJ		**UE**	**UE05 Répondre aux besoins des clients**	**7**														
KNG1JWP4	RELA01_CCPAYA	EC	Conduire l'entrée en relation et gérer le quotidien	2				CM 17,5	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD 17,5										
KNG1JWW0	DCOM01_CCPAYA	EC	Exploter la documentation comptable	1				CM 7	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD 7										
KNG1JX22	APRO01_CCPAYA	EC	Accompagner le professionnel	2				CM 31,5	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD 31,5										
KNG1JX9F	EPRO01_CCPAYA	EC	Mener un entretien professionnel	2				CM 17,5	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD 17,5										
KMDI4940		**UE**	**UE06 L'approche patrimoniale du professionnel**	**2**														
KNG1JXGS	GPAT01_CCPAYA	EC	Appréhender la gestion patrimoniale	1				CM 14	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD 14										
KNG1JXMS	GPAT02_CCPAYA	EC	Pratiquer la gestion patrimoniale	1				CM 10,5	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD 10,5										
KNG1JXT1	REVI01_CCPAYA	MODULE	Révision Evaluation					CM 3,5										
								TD 3,5										
KMDI4X0N		**UE**	**UE07 L'analyse globale d'un dossier**	**26**														
KNG1JXZX	EXAM02_CCPAYA	EC	Cas de synthèse écrit I (examen national ES Banque)	8					CT	Ecrit		100%						
KNG1JY5V	EXAM03_CCPAYA	EC	Cas de synthèse écrit II (examen national ES Banque)	8					CT	Ecrit		100%						
KNG1JY8G	EXAM04_CCPAYA	EC	Grand oral : Simulation d'entretien commercial	5					CT	Oral		100%	Contrôle terminal ES Banque					
LUWGA0WP	EXAM05_CCPAYA	EC	Grand oral : Plan d'action commerciale et analyse de portefeuille	5					CT	Oral		100%	Contrôle terminal ES Banque					
KNG1JYBJ	REVI02_CCPAYA	MODULE	Révisions					CM 10,5										
								TD 10,5										
KNG1JYJ4	OMNI02_CCPAYA	MODULE	Approche OMNICANALE de la relation client (POMNI 2)															
KNG1JYLV	AAMF01_CCPAYA	MODULE	Accompagnement AMF															
M91CR0XB		BLOC	Orientation Conseiller patrimonial agence															
M91CSZMJ		**UE**	**UE03 Demande client et conseil patrimonial**	**6**														
M91CU0W9	PATR001_CCPAYA	EC	Prendre en charge le client patrimonial	1				CM 3,5	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD 3,5										
M91CVFXJ	PATR002_CCPAYA	EC	Préparer l'entretien de découverte	1				CM 7	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD 7										
M91CVZYZ	PATR003_CCPAYA	EC	Découvrir le client et sa situation par l'approche globale	2				CM 10,5	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD 10,5										
M91CWNX7	PATR004_CCPAYA	EC	Réaliser une analyse et un diagnostic de situation du client	2				CM 3,5	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD 3,5										
M91CYJJP		**UE**	**UE04 Conseil matrimonial et fiscal à la clientèle patrimoniale**	**10**														

Maquette d'enseignement									Évaluation								
									Session 1 / unique					Session 2 / seconde chance				
Code	Libellé court	Nat.	Libellé	ECTS	Poids MODU	Note seuil	Régime	Volume horaire	Type d'éval.	Nat.	Durée	Coef.	Remarques	Type d'éval.	Nat.	Durée	Coef.	Remarques
M91CZUSK	PATR005_CCPAYA	EC	Elaborer des scenarii d'optimisation de la situation civile du client	5				CM 10,5	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD 10,5										
M91D14TT	PATR006_CCPAYA	EC	Etablir des propositions d'optimisation fiscale	5				CM 10,5	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD 10,5										
M91D2657		**UE**	**UE 05 Mettre en oeuvre un conseil d'optimisation patrimoniale**	**21**														
M91D3GQP	PATR007_CCPAYA	EC	Etablir des préconisations pétrimoniales adaptées à la situation du client	8				CM 28	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD 28										
M91D3ZPQ	PATR008_CCPAYA	EC	Expliquer au client l'impact de ces préconisations	5				CM 7	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD 7										
M91D55FM	PATR009_CCPAYA	EC	Concrétiser les solutions faites au client	8				CM 14	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD 14										
M91D6MPW		**UE**	**UE06 Développer la clientèle tout en maîtrisant les risques**	**4**														
M91D7GWN	PATR010_CCPAYA	EC	Suivre au quotidien son portefeuille de clients patrimoniaux	2				CM 10,5	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD 10,5										
M91D82JV	PATR011_CCPAYA	EC	Analyser et développer son portefeuille de clients patrimoniaux	2				CM 14	2 CCI	Ecrit et Oral		100%						
								TD 14										
		Enseignement(s) facultatif(s)																
KLGRM6ZS	VALO001_GTRANA	MODULE	Valorisation de l'engagement étudiant					TD 0	Voir	Remarques			Cf. Dispositif engagement étudiant - CFVU du CAC du 06/07/23					
KNYMLXLB	STAG01_GTRANA	MODULE	Stage facultatif - alternance (césure uniquement)															