



Proposée en apprentissage, elle permet aux apprenants d'occuper à l'issue les métiers de la transaction immobilière et / ou la gestion de biens immobiliers »

#### Chiffres clés









#### Métiers de L'immobilier

# LICENCE PROFESSIONNELLE TRANSACTIONS ET GESTION IMMOBILIÈRES

### Contrat d'apprentissage

La licence professionnelle Transaction et Commercialisation de Biens Immobiliers est une formation de 12 mois en alternance sous contrat d'apprentissage. Elle prépare les étudiants aux métiers de négociateur au sein d'un service de transactions immobilières, de gestion locative et d'administrateur de copropriétés.

Au terme de leur formation, les diplômés sont capables de :

- Rechercher des biens pour prendre des mandats (prospection),
- Prendre des mandats au bon prix (expertise et évaluation d'un bien immobilier),
- Vendre un bien ancien et signer un compromis (négociation/vente),
- Mettre en location un bien immobilier (gestion locative),
- Gérer des assemblées de copropriétaires (syndic).

La formation est portée par l'école By CCI Haute-Savoie.

## **Objectifs de la formation**

Acquérir toutes les composantes juridiques, commerciales et techniques nécessaires à l'exercice des métiers de négociateur immobilier et gestionnaires de biens immobiliers.

## Insertion professionnelle

Postes dans les domaines bancaires, financiers et de l'assurance

- Négociateur immobilier
- Gestionnaire de biens immobiliers
- Conseiller en gestion locative
- Gestionnaire de copropriété

## Organisation de l'alternance

En alternance sur 12 mois

- Formation dispensée en partenariat avec l'Ecole By CCI Haute-Savoie (Annecy)
- Encadrement par un maître d'apprentissage

La formation comprend 455 heures d'enseignements en présentiel (formation en face à face) et 41 semaines en entreprise (hors 25 jours de congés payés) correspondant à 973 heures de travail effectif. Le rythme de la licence est organisé de la façon suivante :

- À la rentrée universitaire : 2 semaines consécutives de cours en face à face
- 2 semaines consécutives d'enseignements en présentiel en janvier et en juin
- Le reste de l'année (41 semaines) : 4 jours en entreprise et 1 jour par semaine en cours



### **CANDIDATURE**

#### 1/ Pré-inscription

De janvier à juin sur www.iut-acy.univ-smb.fr

2/ Sélection sur dossier

Entre mars et avril

3/ Entretien individuel

Entre avril et mai, il vise à cerner la motivation pour la formation, le domaine de l'immobilier et l'alternance

4/ Signature du contrat d'apprentissage

Le candidat admissible après l'entretien de motivation doit signer un contrat d'apprentissage pour obtenir une place définitive au sein de la formation

### CONTACTS

IUT D'ANNECY 9 Rue de l'Arc-en-Ciel - BP 240 74942 ANNECY-LE-VIEUX CEDEX

L'Ecole By CCI HAUTE-SAVOIE 6 rue André Fumex 74000 ANNECY

Valérie COLLIS - 04 50 33 72 77 vcollis@haute-savoie.cci.fr

www.iut-acy.univ-smb.fr

## Conditions d'accès

#### La formation s'adresse à tout public

- Être âgé de moins de 29 ans (+ de 29 selon conditions)
- Être titulaire d'un bac+2 (DUT, BTS, niveau équivalent validé)
- Être pré-sélectionné sur dossier et retenu à l'entretien
- La formation est également accessible aux salariés, demandeurs d'emplois
- Les candidatures sont à réaliser sur Ecandidat dès le mois de février

## Contenu de la formation

#### **UE01 Aspects juridiques**

Le cadre juridique de la profession

Eléments fondamentaux de droit patrimonial

Urbanisme et aménagement

Droit de la construction

Responsabilité et assurances

Droit des baux

Droit de la vente immobilière

#### **UE02** Négociation, vente et relation client

Multicanal, e-commerce

Marketing immobilier

Techniques de vente et de négociation immobilière

Communication professionnelle

Relations humaines

Expertise et évaluation d'un bien immobilier

Négocier en anglais

#### **UE03 Gestion et financement**

Financement et rentabilité de projet

La fiscalité immobilière

Administration de la copropriété

Gestion locative

Analyse économique du marché de l'immobilier

## **UE04 Missions professionnelles**

Evaluation des compétences à mi-parcours Evaluation des compétences en fin de parcours

#### **UE05 Projet tutoré**

Mémoire écrit

Méthodologie et techniques d'expression

Pré-soutenance orale

Soutenance finale

Organisation de conférences métiers

Travail sur projet







